



## Strategischer Mandatsausbau in der Wirtschaftsprüfung

Als langjähriger Personal- und Vertriebsprofi für beratungsintensive Branchen unterstützen wir Sie kompetent und zuverlässig bei Ihrem Mandatsausbau.

Die Lünendonk®-Liste 2014 weist aus, dass die 25 größten Wirtschaftsprüfungsgesellschaften ihr Wachstum kontinuierlich und in 2014 um rund 6 % gesteigert haben. Als Branchenprofi und Kenner des Berufsstandes wissen wir, dass dieses Wachstum nicht „von ungefähr“ kommt, sondern das Resultat professioneller und zielgerichteter Vertriebsmaßnahmen ist. Ein Nachlassen dieser vertrieblichen Aktivitäten ist nicht zu erwarten, vielmehr muss im Gegenteil damit gerechnet werden, dass ein offensiver Ausbau des Mandantenstammes anvisiert wird. Dieses Wachstum wird auch und in großen Teilen durch Verdrängungsmaßnahmen generiert werden.



Marktteilnehmer – also zunächst einmal alle Wirtschafts- und Steuerprüfungsgesellschaften in Deutschland – sollten sich deshalb mit zwei Fragen beschäftigen:

- Sind Sie auf aggressive Mandatsabwerbversuche strategisch vorbereitet?
- Wie wollen Sie Ihren Mandantenstamm vor der beschriebenen Entwicklung eines Verdrängungswettbewerbs ausbauen?

Wenn Sie auf diese Fragen keine schlüssigen Antworten in petto haben, sollten wir miteinander ins Gespräch kommen. Wir *haben* die Antworten auf diese Fragen und unterstützen Sie gerne bei der Entwicklung von entsprechenden Lösungen für Ihre individuelle Aufgabenstellung.

Dabei nutzen wir unser Wissen und unsere Erfahrung aus der Vertriebsberatung der Top-Player der Branche und brechen dieses Wissen auch auf kleinere Institute herunter – ganz nach dem Motto: Profitieren von den ganz Großen!

Unsere Vertriebsprofis sind:

- **Top ausgebildete und zertifizierte Trainer und Coaches**
- **Akademiker und teilweise juristische Berufsträger**

die die gesamte Bandbreite der relevanten und zeitgemäßen Instrumente der Erwachsenenbildung beherrschen.



Lassen Sie sich in einem persönlichen Strategiegespräch von unseren Vorschlägen zum erfolgreichen Start Ihrer Vertriebsoffensive überzeugen.

### Ziele des Strategischen Mandatsausbaus

- **Absicherung und Ausweitung Ihres Mandantenstammes**

### Nutzen des Strategischen Mandatsausbaus

- **Passgenaue Lösungen für Ihre individuelle Ausgangssituation**
- **Beratung durch Experten**
- **Unsere vielfältigen Erfahrungen kommen Ihnen zu Gute**



Ihr Ansprechpartner:

**Matthias Dederichs**

*Business Coach, Senior Consultant*

Fon +49 (0)40 399 991-10

E-Mail [m.dederichs@cscp.de](mailto:m.dederichs@cscp.de)