

Persönlichkeitsentwicklung mit System

Der Einsatz des persolog® Persönlichkeitsmodells ist vielseitig. Das Modell findet überall dort Anwendungsmöglichkeiten, wo menschliches Verhalten eine Rolle spielt - z.B. im Bereich der Führung, im Verkauf, im Stressmanagement sowie beim Recruiting.

Lernen Sie Kontakte menschlicher, effektiver und gleichzeitig erfolgreicher zu gestalten. Erfassen Sie bewusst das Verhalten Ihrer Gesprächspartner, analysieren Sie Ihr eigenes und steuern sie dies abgestimmt und gezielt auf das Verhalten Ihrer Gesprächspartner.



Das persolog® Persönlichkeitsmodell beschreibt menschliches Verhalten anhand der vier Verhaltensdimensionen Dominanz, Initiative, Stetigkeit und Gewissenhaftigkeit.

Im Bereich der Führung erkennen Führungskräfte damit die Stärken ihrer Führungsfähigkeit und wie sie ihre Mitarbeiter erfolgreich, individuell führen und fördern können.

Im Bereich des Verkaufs kann anhand des Modells der eigene Verkaufsstil reflektiert werden und dem individuellen Kundenbedürfnis angepasst werden. Hierdurch werden die Verkaufserfolge gesteigert.

Profitieren Sie vom Klassiker der Persönlichkeitsmodelle. Vieles spricht für dafür:

- Einprägsam, pragmatisch und vielfältig einsetzbar
- Situativer Verhaltensansatz
- Ausgeprägte Handlungsorientierung
- Tiefgang durch 7 Interpretationsstufen
- Beste Reliabilität-Werte
- Vielseitige Einsatzmöglichkeit im Unternehmen



Wir bieten Ihnen Inhouse Praxis-Seminare an. Hierbei lernen sich die Teilnehmer nicht nur selbst besser kennen sondern nehmen auch andersgelagerte Persönlichkeitsstile und deren Andersartigkeit wahr und wertzuschätzen. Somit ist das Seminar auch zur Teambildung ideal geeignet.

Je nach Fokus können wir das Seminar auf Ihre unternehmerische Zielsetzung ausrichten. Hierdurch steigern Sie stetig Ihren Unternehmenserfolg.

Ziel von Persönlichkeitsentwicklung mit persolog®

...ist das menschliche Verhalten pragmatisch analysieren zu können

...sein eigens Verhalten dem Gegenüber adäquat anpassen zu können

Nutzen von Persönlichkeitsentwicklung mit persolog®

...bessere Führungsfähigkeit zu entwickeln

...Teams gezielt steuern zu können

...Gesprächspartner schneller überzeugen zu können

...höhere Verkaufserfolge zu erzielen



Ihr Ansprechpartner:

Matthias Dederichs
 Business Coach, Senior Consultant

Fon +49 (0)40 399 991-10
 E-Mail m.dederichs@cscp.de